



鑽石總裁**錢靖華**傳奇

相信的力量築夢踏實

公司裡每個人都稱靖華為華姐，不只是因為她的資歷久，也因為她盡心盡力在帶團隊的人，目前華姐依舊為了公司四處奔波培育新進人員，當初又是什麼契機讓她決心放下原本的事業加入婕斯呢？

勇於改變 相信自己的判斷

靖華原本在高雄自己開精品服飾店與義大利餐廳，兩店比鄰而居，做了二十幾年傳統的生意，可謂是食之無味、棄之可惜，心中早就潛在一股想要轉行改變的想法，直到林宗瑤鑽石向她推薦了婕斯的产品與這間公司，憑著多年做生意的經驗，靖華一眼就看出婕斯的潛力和將來網購的趨勢，就是這樣簡單的相信，就讓她押對寶了。

除了相信網購趨勢外，產品都是純天然，可以讓消費者簡單方便的使用，成分天然安心，效果又十分顯著，再加上自己使用的效果良好，和公司先進的電子商務平台做結合，秒結週領你的收入，又有229個國家聯線，憑著這些優勢，靖華義無反顧的投入婕斯的事業。

鑽石總裁靖華座右銘

“專注一心，堅定信念，全力以赴”

格局有多大，成就就會有多大

感謝每一個在婕斯有夢想的夥伴，願共創更美好的未來。



輕鬆快樂做婕斯 水到渠成好事業

華姐笑稱自己的脾氣不好，進入婕斯後根本是在磨練她的脾氣，是一個修行的過程，初期在建構團隊的時候，經過很長一段時間的磨合，她告訴自己一定要做改變，在這裡是一個全新的開始。

即使遭遇阻礙，華姐還是堅持自己的初衷，婕斯是一個助人的事業，每天把好的产品、好的機會帶給周遭的朋友，有個鑽石的目標在眼前，就能夠鞭策自己去追逐，靖華很感謝當初和她一起奮鬥到現在的夥伴，大家都是一步一腳印、踏踏實實的走過來，把每個夥伴都當作家人一樣關心，心裡面想著如何讓夥伴成功，就能讓自己達到富足圓融的境界。



從反對到支持 老公也改變了

華姐的老公張大哥剛開始對她的新事業頗不以為然，由於本身從事建築營造業的關係，對於直銷的概念就是挨家挨戶拜訪，報酬利潤又只有那麼一點點，實在覺得既辛苦又沒價值，但後來漸漸了解婕斯的行銷模式後也改觀了。

從剛開始的不關心到第二階段的認同，張大哥看的點也很實際，畢竟生意人最在乎的就是收入和投資報酬率，婕斯是一個投入100分力量就可以回收1000分成果的公司，加上產品真正有效，張大哥親身實驗，感覺身體比同年齡的人來的更健康，營造業不斷的應酬對身體是極大的損傷，張大哥常在反思，如果四年前沒有接觸婕斯的产品，今天的他會是如何呢？

現在張大哥不但全力支持老婆的事業，也常會幫她介紹客戶，夫妻同心一起協助團隊的發展，他們樂於和大家分享自己的親身經歷，婕斯使他們人生三寶：老友、老伴、老本一次獲得。

【婕斯成功之道】



每個工作或多或少都會面臨一些挑戰，從以前的工作經驗到現在，華姐認為最重要的是「問心無愧」，雖然不是所有人都了解你的工作方式，你也不可能滿足所有人，因此愈往上爬就要更耐得住，別人的鼓勵提點可以適時接受，最重要的要有一顆助人的心。



心中有大愛 就無障礙

華姐的心中認為在婕斯要成就鑽石總裁不需要有多大的本事，而是端看你是否能納百川，在婕斯是你的格局有多大，成就就會有多大，絕對不能只有看眼前的利益，眼光一定要看遠，婕斯是一個利人利己的事業，助人為快樂之本，華姐要感謝每一個在婕斯有夢想的夥伴，今天大家能有這個緣分，在婕斯幫助更多人得到健康和財富，共創更美好的未來。